Theory Paper

		med	Part A Inte	aduation		
Progra	m: Honours/Reso	earch	Part A Intr	Year: IV	Session: 20	24-25
Trogra	in. Honours/Res	car cii	Subje		Session. 20	724-23
1	Course Code	C	4-COMA2			
2	Course Title	FUNCTIONAL MANAGEMENT (Paper 77)				
3	Course Type		line Specific Electi			
4	Pre-requisite		n Degree			
5	Course Learning outcomes (CLO)	 On successful completion of this course, the students will be able to: The student will develop a basic understanding about, utility and working system of functional management in Indian Scenario. Students will learn and gain a comprehensive understanding of financial management, , financial planning and financial planning and capitalization Students will acquire knowledge about various concepts of marketing management, marketing mix, advertising management, sales promotion and Modern Marketing Concepts. The student will learn the process of recruitment, selection and training of employees. Students will acquire knowledge about various concepts of marketing management, marketing mix, advertising management, sales promotion and Modern Marketing Concepts. Students will learn and develop their skills and knowledge of personnel management, manpower planning, sources of recruitment, selection, training and development and formulation of effective personnel management methods. The students will come to know about the concept of production management, production planning and process of new product development. 				
6	Credit Value	4	velopilierit.			
7	Total Marks		Marks: 30 + 70		Min. Passing N	Marks: 35
	T Ottal I I I I I	A STATE OF THE STA	Part B- Content	of the Course	IVIIII. I dissing I	viaiks. 33
Total N	lo. of Lectures- 6		art B content	of the Course		
Unit	Topics	0				No. of
	Topics					Lectures
1.	Functional Management: concept, nature, objectives, functions and scope of Functional Management.Need, utility and working system and Present Scenario of functional management in Indian industries. Strategic Management: Meaning, Need, Importance, Process and Role of C.E.O			12		
2.				12		
3.	Marketing M management. Advertising m of advertising	Marketing Management: Concept, Nature and scope of marketing management. Functions of marketing management.marketing mix, Advertising management - meaning, objective, functions and scope, media of advertising, selection of an advertising media. Sales promotion-meaning, importance, limitation and methods of sales promotion.				12
4.	Personnel Ma	nagem	ent: Concept, function	ons, scope and in	nportance.	12

Sons to SE

	employees, recruitment policy. Selection procedure, importance of employees training, methods of training.	
5.	Production management: concept importance scope and functions. Types of production system, concept of production planning, objectives, elements, and steps, procedure of production control, process of new product development, concept of product diversification, standardization, simplification and specialization.	12

Keywords/Tags: Functional Management, Financial Management, Marketing Management, Personnel Management, Production management

Part C-Learning Resources

Text Books, Reference Books, Other resources

Suggested Readings:

- (1) Aswathappa k. Production and operation management, Himalaya publication House,
- (2) Arora Mukta Functional management, University book house Pvt. Ltd, Jaipur.
- (3) Beach Dale S. Personnel management, Himalaya publishing company, New Delhi.
- (4) Nigam Priti V. Functional management, Himalaya publishing house, Mumbai.
- (5) Philip Kotler, Marketing Management, Prentice Hall, India, New Delhi
- (6) K. Aswathappa, Production and Operations Management, Himalaya Pub. House.
- (7) Sharma F.C, Smriti Khurasiya functional management, S.B.P.D. Agra.
- (8) Subba Rao P. Human resource management, Himalaya publishing company, New Delhi.
- (9) Vanhorne fundamental of financial management, Vikas publishing house, New Delhi.

Suggestive digital platforms/ web links

https://educatererindia.com/wp-content/uploads/2017/08/Functional-Management.pdf

https://www.msuniv.ac.in/Download/Pdf/bb645e46fd34422

https://www.distanceeducationju.in/pdf/mcom1.pdf

https://www.distanceeducationju.in/pdf/mcom2.pdf

https://www.vssut.ac.in/lecture notes/lecture1429900757.pdf

https://mdu.ac.in/UpFiles/UpPdfFiles/2020/Jan/FinancialManagement.pdf

https://www.slideshare.net/MargratCR/functions-of-management-71192292

https://egyankosh.ac.in/bitstream/123456789/53129/1/Block5%20FUNCTIONAL%20AREAS%20OF%20MANAGEMENT.pdf

Suggested equivalent online courses:

Part D-Assessment and Evaluation

Suggested Continuous Evaluation Methods:

Maximum Marks: 100

Continuous Comprehensive Evaluation (CCE): 30 Marks University Exam (UE): 70 Marks

Internal Assessment : Continuous	Class Test Assignment/Presentation	
Comprehensive Evaluation (CCE)	The second secon	30
External Assessment:	Section(A): Very Short Questions	
University Exam Section	Section (B): Short Questions	70
Time: 03.00 Hours	Section (C): Long Questions	

Any remarks/ suggestions:

Chairman

Central Board of Studies (Commerce)
Department of Higher Education Govt. of M.P.

संहक्षित्व प्रमपत्र

		भाग अ - परिचय				
गर्य	क्रम:ऑनर्स/शोध	कक्षा : बी.कॉम. वर्ष: चतुर्थ सत्र: 2024-	25			
1	पाठ्यक्रम का कोड	C4-COMA2D				
2	पाठ्यक्रम का शीर्षक	कार्यात्मक प्रबंधन (जेपर-ग)				
3	पाठ्यक्रम का प्रकार	डिसिप्लिन स्पेसिफिक इलेक्टिव — 🎞 🖰				
4	पूर्वापेक्षा	पूर्विपक्षा बी.कॉम.डिग्री				
5	पाठ्यक्रम अध्ययन की परिलब्धियां (CLO)	इस पाठ्यक्रम को सफलतापूर्वक पूरा करने पर, छात्र निम्न में सक्षम होंगे: 1. छात्र भारतीय परिदृश्य में कार्यात्मक प्रबंधन की उपयोगिता और कार्य प्रणाली के बारे में बुनियादी समझ विकसित करेंगे। 2. छात्र वित्तीय प्रबंधन, वित्तीय नियोजन और वित्तीय नियोजन और पूंजीकरण की व्यापक समझ सीखेंगे और हासिल करेंगे 3. छात्र विपणन प्रबंधन, विपणन मिश्रण, विज्ञापन प्रबंधन, बिक्री संवर्धन और आधुनिक विपणन अवधारणाओं की विभिन्न अवधारणाओं के बारे में ज्ञान प्राप्त करेंगे। 4. छात्र कर्मचारियों की भर्ती, चयन और प्रशिक्षण की प्रक्रिया सीखेंगे। 5. छात्र विपणन प्रबंधन, विपणन मिश्रण, विज्ञापन प्रबंधन, बिक्री संवर्धन और आधुनिक विपणन अवधारणाओं की विभिन्न अवधारणाओं के बारे में ज्ञान प्राप्त करेंगे। 6. छात्र कार्मिक प्रबंधन, जनशक्ति नियोजन, भर्ती के स्रोत, चयन, प्रशिक्षण और विकास और प्रभावी कार्मिक प्रबंधन विधियों के निर्माण के अपने कौशल और ज्ञान को सीखेंगे और विकसित करेंगे। 7. छात्रों को उत्पादन प्रबंधन की अवधारणा, उत्पादन योजना और नए उत्पाद विकास की प्रक्रिया के बारे में पता चलेगा।				
6	क्रेडिट मान	A CONTROL OF THE PROPERTY OF T				
7		कतम अंक: 30+70 न्यूनतम उत्तीर्ण अ	io: 35			
**************************************	ग ब- पाठ्यक्रम					
	ख्यान की कुल सं					
काइ		विषय	व्याख्यान की संख्या			
1	भारती ^र प्रणाली	कार्यात्मक प्रबंधनः कार्यात्मक प्रबंधन की अवधारणा, प्रकृति, उद्देश्य, कार्य और क्षेत्र । भारतीय उद्योगों में कार्यात्मक प्रबंधन की आवश्यकता, उपयोगिता एवं कार्य प्रणाली एवं वर्तमान परिदृश्य। रणनीतिक प्रबंधनः सी.ई.ओ. का अर्थ, आवश्यकता, महत्व, प्रक्रिया और भूमिका				
2	वित्तीय प्रब कार्य,	धिनः वित्तीय प्रबंधनः अवधारणा, प्रकृति और उद्देश्य, वित्तीय प्रबंधक के वित्तीय योजना, एक सुदृढ़ वित्तीय योजना की विशेषताएं। पूंजीकरण, पूंजी त, स्थिर पूंजी और कार्यशील पूंजी।	12			
3	विपणन प्र कार्य। का मी	विपणन प्रबंधनः विपणन प्रबंधन की अवधारणा, प्रकृति और क्षेत्र । विपणन प्रबंधन के कार्य। विपणन मिश्रण, विज्ञापन प्रबंधन - अर्थ, उद्देश्य, कार्य और दायरा, विज्ञापन का मीडिया, विज्ञापन मीडिया का चयन। विक्रय संवर्धन- विक्रय संवर्धन का अर्थ, महत्व, सीमा एवं विधियाँ।				
4			12			

5		ाहत्व क्षेत्र और कार्य। उत्पादन प्रणाली के प्रकार,	12		
	उत्पादन योजना की अवधारणा, उद्देश्य, तत्व और चरण, उत्पादन नियंत्रण की				
	प्रक्रिया, नए उत्पाद विकास की प्रक्रिया, उत्पाद विविधीकरण की अवधारणा,				
	मानकीकरण, सरलीकरण अ				
सार बि		प्रतिभूति विश्लेषण, पोर्टफोलियो प्रबंधन, बांड और	मूल्यांकन		
	મ	ग स- अनुशंसित अध्ययन संसाधन			
	The state of the s				
पाठ्य पु	स्तकें, संदर्भ पुस्तकें, अन्य संसाधन	। 1 बुक डिपो, पब्लिशिंग हाउस, जयपुर।			
जैन.जे	कार्यात्मक प्रबन्धः के प्रतीक प्रव	त बुक्त विचा, बाब्साचान हाउस, जवपुरा काशन, प्रयागराज।			
जैन् ए	वं जैन,वित्तीय प्रबंध,म.प्रू.हिन्दी ग्रन्थ	अकादमी,भोपाल			
दुसोरा	एवं मामोरिया,सेविवर्गीय प्रबन्ध ए	काशन, प्रयागराज। अकादमी भोपाल वम् औद्योगिक सम्बन्ध, साहित्य भव्न आगरा			
जन, ए	साक्रयात्मक प्रबन्ध : सा .एवम् गुप्त का विन्तीम प्रवन्ध : सम्म कन्नुशेष्ट	ना यू .सा ., कलाश पुस्तक सदन, भापाल। २००२ त्यानिस शहर महिलार्य प्राप्त निम्मीनासर आगर	T		
जैन जे	जैन, एसक्रियात्मक प्रबन्ध : सी .एवम् गुप्ता यू .सी ., कैलाश पुस्तक सदन, भोपाल। निगमों का विलीय प्रबन्ध : .एस.कुलश्रेष्ठ आर, साहित्य भवन पब्लिशर्स एण्ड डिस्ट्रीब्यूटर आगरा। जैन,जेके ., विपणन प्रबंधन,हिंदी ग्रन्थ अकादमी भोपाल				
2. अनुः	रांसित डिजिटल प्लेटफॉर्म /वेब f	लंक			
	s://egyankosh.ac.in/handle/1				
C-02	2. https://www.uou.ac.in/sites/default/files/slm/MSW-14.pdf				
	3. https://mpbou.edu.in/uploads/files/311.pdf				
4. http	s://www.uou.ac.in/sites/defa	ult/files/slm/BCM-301.pdf			
5. http	s://epustakalay.com/book/6	1123-utpadan-prabandh-by-r-b-upadhyay/			
6. http	6. https://www.slideshare.net/crsgaspar/functional-areas-of-management				
	भाग	द - अनुशंसित मूल्यांकन विधियां:			
	ात सतत मूल्यांकन विधियां:				
अधिकत	अधिकतम अंक: 100				
सतत व्य	गपक मूल्यांकन (CCE) अंक : 30	विश्वविद्यालयीन परीक्षा (UE) अंक: 70			
आंतरिव	क मूल्यांकन:	क्लास टेस्ट	30		
सतत व	यापक मूल्यांकन (CCE):	असाइनमेंट/ प्रस्तुतीकरण (प्रेजेंटेशन)			
आकल		अनुभाग (अ): अति लघु प्रश्न			
	ग्रालयीन प्रीक्षाः	अनुभाग (ब): लघु प्रश्न	70		
समय-	03.00 ਬਂਟੇ	अनुभाग (स): दीर्घ उत्तरीय प्रश्न			

(PROF.PAVAN MISHRA) Chairman

Central Board of Studies (Commerce)
Department of Higher Education Govt. of M.P.